

Ab sofort suchen wir für unsere Niederlassung in Münster

Sales Manager (m/w/d)

Als deutscher Marktführer im Bereich der klinikweiten Bild- und Befunddokumentation ist NEXUS / E&L GmbH Impulsgeber mit seiner Softwarelösung Clinic WinData, genannt CWD. In über 570 Kliniken mit bis zu 13 Fachbereichen unterstützt das eigenentwickelte Produkt CWD Ärzte und Pflege bei der Befundung. CWD wird eingebettet in die Klinikinfrastruktur mit Schnittstellen zu den bildgebenden Modalitäten eingesetzt. Über die Muttergesellschaft NEXUS wird die Internationalisierung ausgebaut und Produktinnovationen ausgetauscht. Der hohe Bekanntheitsgrad und Erfolg unserer Software CWD ist das Ergebnis von über 30 Jahren intensivem Dialog mit den Anwendern und zukunftsorientierter Entwicklung.

NEXUS / E&L ist an zwei Standorten vertreten, Nürnberg und Münster. Für die Niederlassung in Münster, mit Fokus auf Marketing und Vertrieb, wird zur Verstärkung des Salesteams ein Sales Manager mit der Leidenschaft für die intensive Beratung gesucht.

Ihre Aufgaben

- + Akquisition von Neukunden, Beratung vom Erstkontakt bis zum Auftrag
- + Übernahme und Ausbau eines Kundenstamms mit Eigenverantwortung
- + Fachliche Beratung des Produkts CWD bei Präsentationen mit Ärzten, IT, Medizintechnik und Einkauf
- + Bearbeitung von Anfragen durch Klärung technischer und kaufmännischer Themen
- + Klinik-Begehungen zur Konzeptionierung mit Ärzten und IT
- + Angebots-/Konzepterstellung sowie Bearbeitung von Ausschreibungen
- + Verhandlung von Verkaufskonditionen und Verträgen
- + Kundenberatung auf Messen (ca. 3 große Messen/Jahr)

Ihr Profil

- + Ausgeprägtes IT-Verständnis (aufgrund des IT-Produkts)
- + Erfahrung in Klärung kaufmännischer Fragestellungen für erklärungsbedürftige Investitionsgüter
- + Strategisch-konzeptionelle Arbeitsweise gepaart mit Präsentations- und Verhandlungsgeschick
- + Ausgeprägte Kontakt-, Rhetorik- und Motivationsfähigkeit
- + (Fach-) Abitur, abgeschlossene Berufsausbildung, gerne auch Quereinsteiger mit Sinn für IT
- + Gute Kenntnisse in Microsoft-Office (Word, Excel, Outlook und PowerPoint)
- + Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- + Führerschein Klasse B

Wir bieten

- + Eine unbefristete Festanstellung, Fixgehalt mit hohen Provisionsmöglichkeiten
- + Eine geregelte Arbeitszeit in Vollzeit 40 Stunden/Woche (Mo.-Fr.)
- + Ein zukunftsorientiertes Umfeld im spezialisierten Nischensektor IT/Medizin
- + Corporate Benefits (z.B. Fahrradprogramm, betriebliche Altersvorsorge, kostenlose Getränke und Obst)
- + Fachliches Know-How und intensive Einarbeitung in die Spezialsoftware CWD und Bereich Sales
- + Sales- und Rhetorikschulungen
- + Einstieg auch als **Junior** möglich

Ergreifen Sie die Initiative

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an jobs@nexus-eundl.com oder kontaktieren Sie die Personalabteilung unter 09131 810 33 - 360 (in Nürnberg, Frau Fehn). Sie erreichen Herrn Landgraf als Gruppenleiter Marketing & Office auch direkt unter 0251 / 919 939 – 33 bzw. unter peter.landgraf@nexus-eundl.com.